

Wohlhaupter Präzisionswerkzeuge – seit 90 Jahren weltweit ein Begriff für innovative Werkzeugtechnik. Wir sind ein mittelständisches Unternehmen und Tochtergesellschaft eines familiengeführten US-Unternehmens mit Standorten in Europa, Amerika und Asien. Als technologischer Schrittmacher der Branche mit weltweit mehr als 600 Mitarbeitern, entwickeln und fertigen wir hochwertige Präzisionswerkzeuge für die Bohrungsbearbeitung, die wir international an einen anspruchsvollen Kundenkreis vertreiben.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für Wohlhaupter und Allied Machine & Engineering Produkte suchen wir zum nächstmöglichen Termin:

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

### Homeoffice Großraum Nürnberg/Regensburg

#### Ihre Aufgaben:

- Sie verantworten den Vertrieb unserer hochwertigen Zerspanungswerkzeuge bei unseren anspruchsvollen Kunden
- Sie bearbeiten Ihr Verkaufsgebiet systematisch durch individuelle Beratung und Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden
- Als abschlussstarke/r Verkäufer/in erreichen Sie Ihre Umsatzziele durch überzeugende Vermittlung des wirtschaftlichen Mehrwerts unserer innovativen Produkte
- Sie dokumentieren Ihre Aktivitäten und berichten regelmäßig an die Vertriebsleitung
- Sie präsentieren professionell unsere hochwertigen Zerspanungswerkzeuge in Form von Vorträgen auf Hausmessen
- Sie unterstützen das Vertriebsteam durch Ihre Teilnahme an Fachmessen

#### Wir bieten:

- Eine vielseitige, interessante und selbstständige Tätigkeit in einem familiengeführten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Vielfältige Fortbildungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten, flexible Arbeitszeitmodelle
- Eine leistungsgerechte Vergütung sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- Eine individuelle und intensive Einarbeitung in einem hochmotivierten Team
- Einen neutralen Firmen-PKW, den Sie auch privat nutzen können

#### Ihr Profil:

- Sie können eine erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung (idealerweise Ingenieur oder Techniker/Meister im Maschinenbau) und mehrjährige Berufserfahrung in der Zerspanung vorweisen
- Sie besitzen Erfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten und konnten Ihr verkäuferisches Geschick bereits unter Beweis stellen
- Sie sind eine Persönlichkeit, die sich durch Zuverlässigkeit, Eigeninitiative und Organisationsvermögen auszeichnet
- Eine ausgeprägte kunden- und dienstleistungsorientierte Arbeitsweise und Kommunikationsstärke ist für diese Funktion unabdingbar
- Sie verfügen über Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- MS Office und Lotus Notes-Kenntnisse setzen wir in dieser reiseintensiven Position ebenso voraus wie zeitliche Flexibilität und Mobilität (Führerschein Klasse B bzw. 3)

#### Sie haben Interesse?

Dann überzeugen Sie uns bitte mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an: [personal@wohlhaupter.de](mailto:personal@wohlhaupter.de)



Bohren



Feindreihen



Reiben



Rollieren



Gewindefräsen



Sonderwerkzeuge

**Wohlhaupter GmbH**

Claudia Spieth | Maybachstraße 4 | 72636 Frickenhausen | Telefon: (07022) 408-0 | [personal@wohlhaupter.de](mailto:personal@wohlhaupter.de)